



A FORMA MAIS EFICAZ DE ELEVAR OS RESULTADOS DE SEU TIME COMERCIAL



O que é o Eleve

O Eleve é uma plataforma de Gestão 360° do relacionamento com o mercado. É um CRM/CSM voltado para negócios complexos e projetado a partir das necessidades de um cliente que refletia um padrão de mercado.

Foi desenvolvido em metodologia ágil, com modelo de negócio SaaS e projetado para ser configurado com o modelo de negócio do cliente.

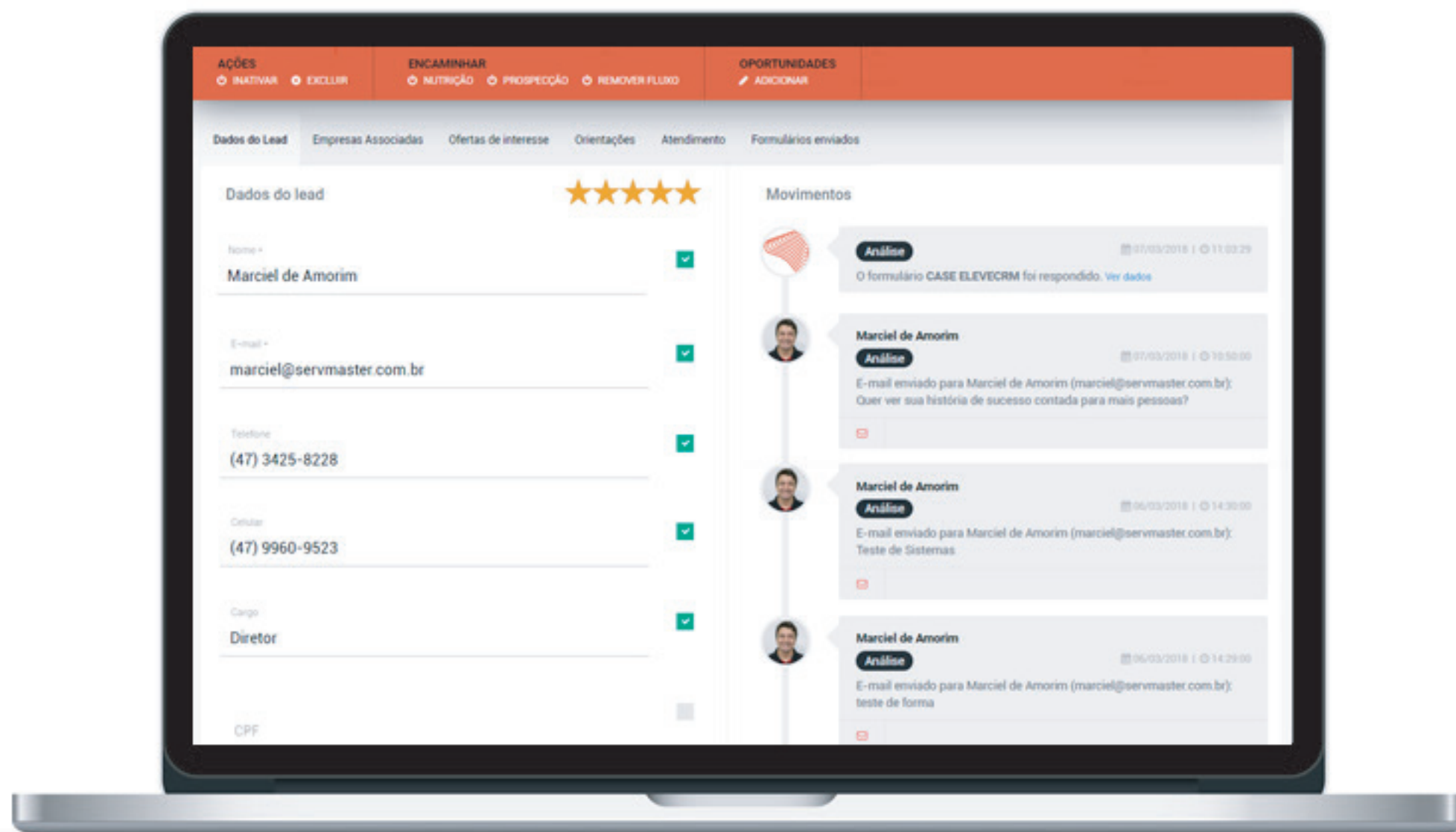


Tenha em uma única plataforma web, toda a gestão do relacionamento com o seu mercado alvo. Gerencie LEADS, registre e defina seus SUSPECTS alvo, gerencie as oportunidades e as entregas, aplicando as melhores práticas do sucesso do cliente.

Gestão de Leads

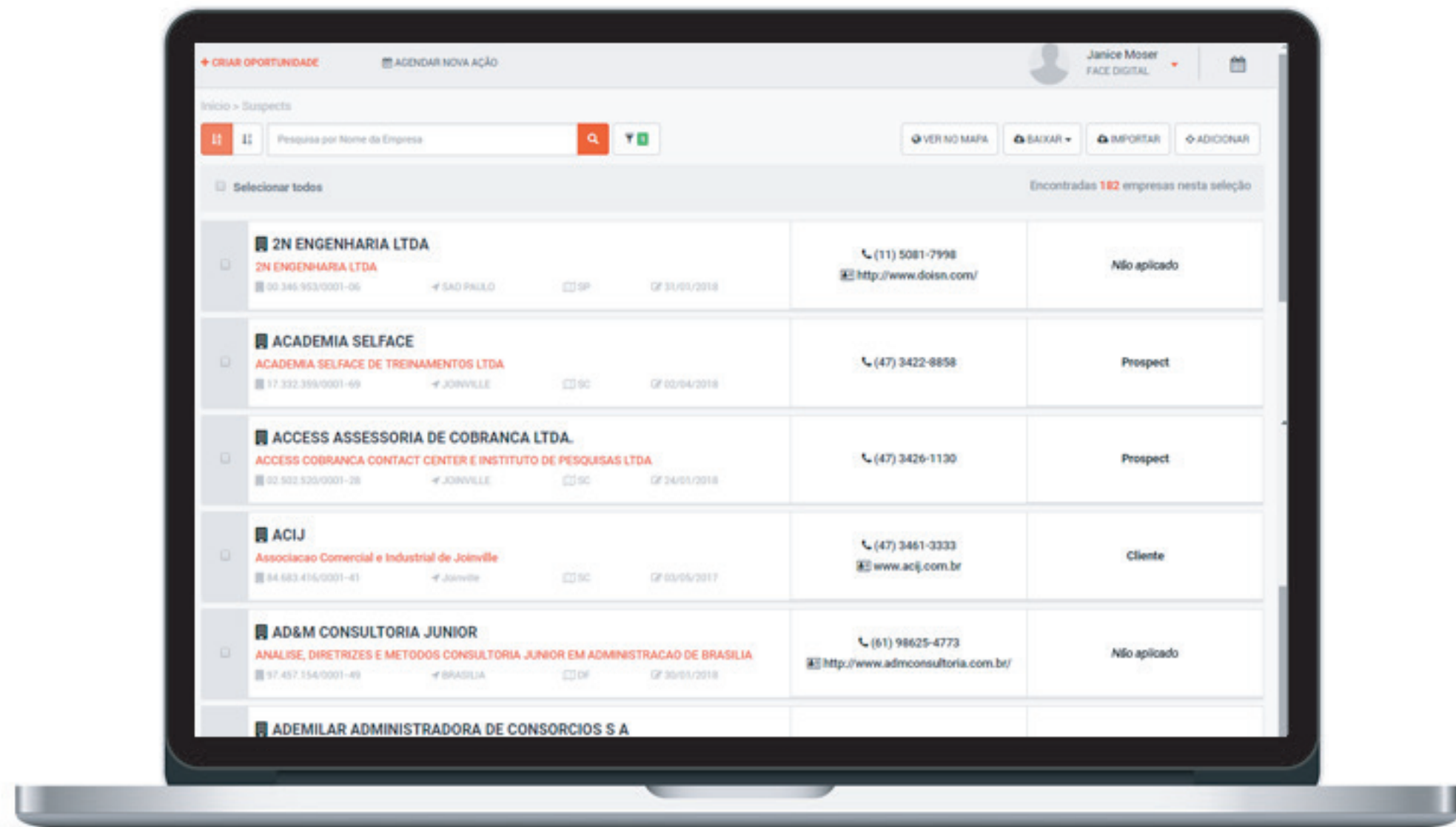
Com a gestão de LEADs do ELEVE você poderá integrar todos os formulários existentes nas suas iniciativas digitais (Landing Pages, Sites, Hotsites, Atendimento Online, etc.), convertendo o lead automaticamente, registrando a sua origem e a possível linha de negócio de interesse.

Você também poderá incluir manualmente o LEAD e registrar todos os seus dados existentes.



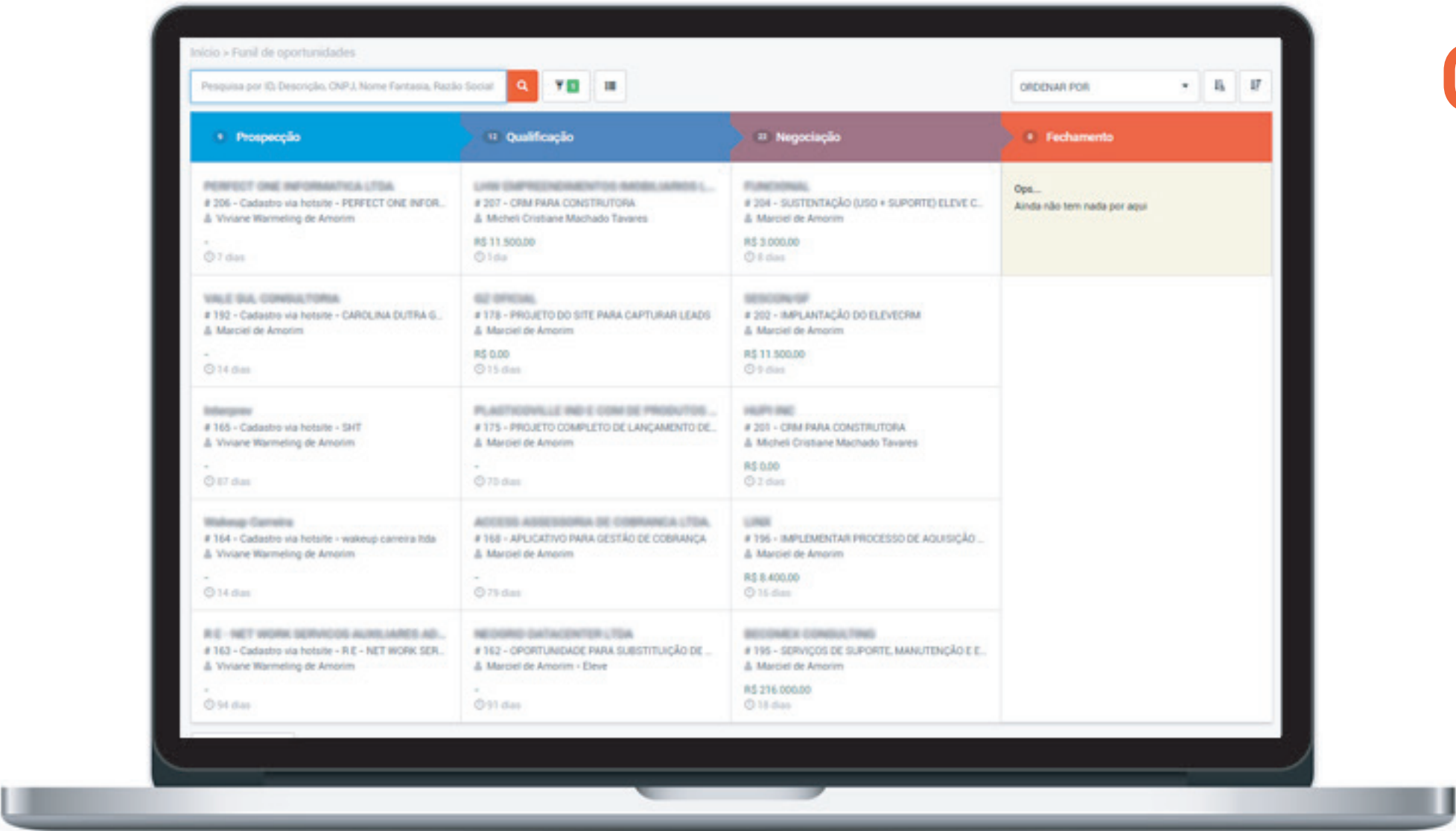
Gestão de Suspects

A maioria dos sistemas de gestão comercial, deixam uma porta aberta para a indisciplina na entrada de dados. O resultado disso é o acúmulo de uma grande quantidade de informações que na maioria das vezes são irrelevantes, e acabam gerando discrepâncias no relacionamento e má qualidade das informações existentes.



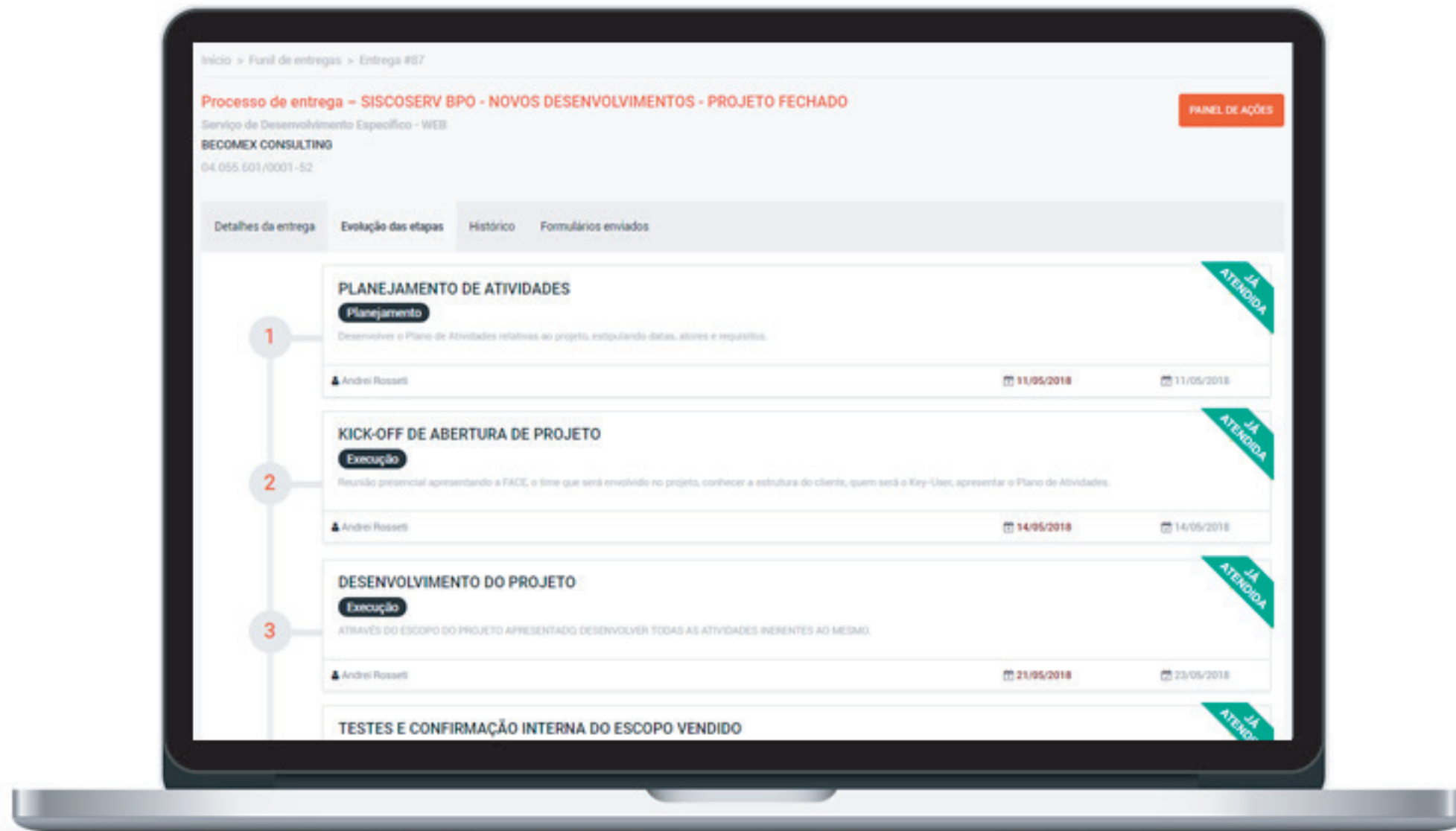
Gestão de Oportunidades

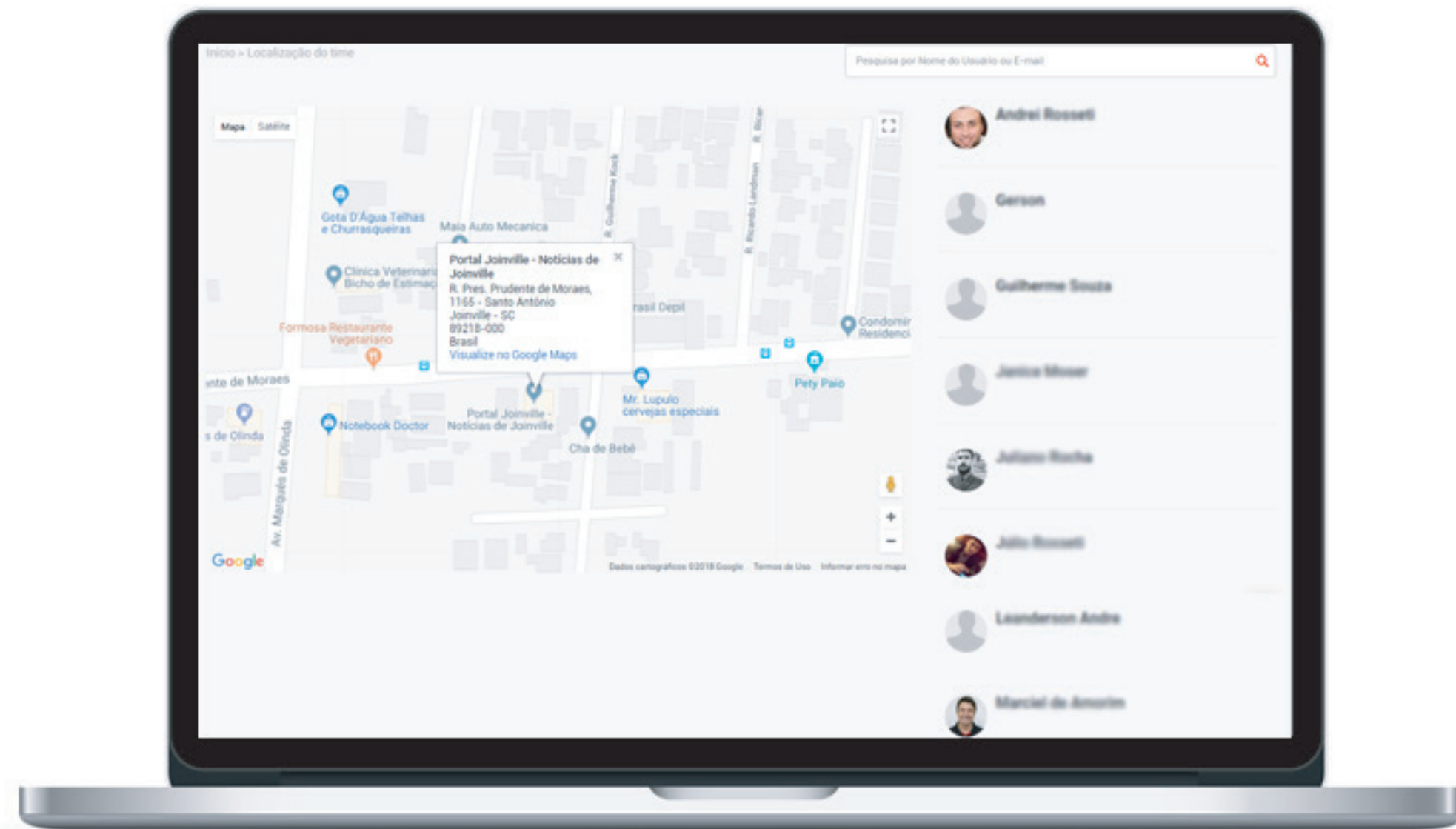
Com o ELEVE a gestão de oportunidades é baseada no CNPJ/CPF do SUSPECT Alvo, podendo ser inserido diversos CNPJs na mesma oportunidade evitando que vendedores diferentes atuem em empresas do mesmo grupo empresarial para oferecer a mesma coisa.



Gestão de Entregas

Com o ELEVE a gestão não termina na proposta ganha. Você consegue configurar as principais etapas do fluxo de entrega do produto/serviço vendido, que permitirá acompanhar prazos, responsáveis e registrar todo o relacionamento com o cliente interno para garantir uma entrega dentro do acordado.





Localização do Time

Com a habilitação do APP do ELEVE é possível localizar a cidade em que cada usuário se encontra.

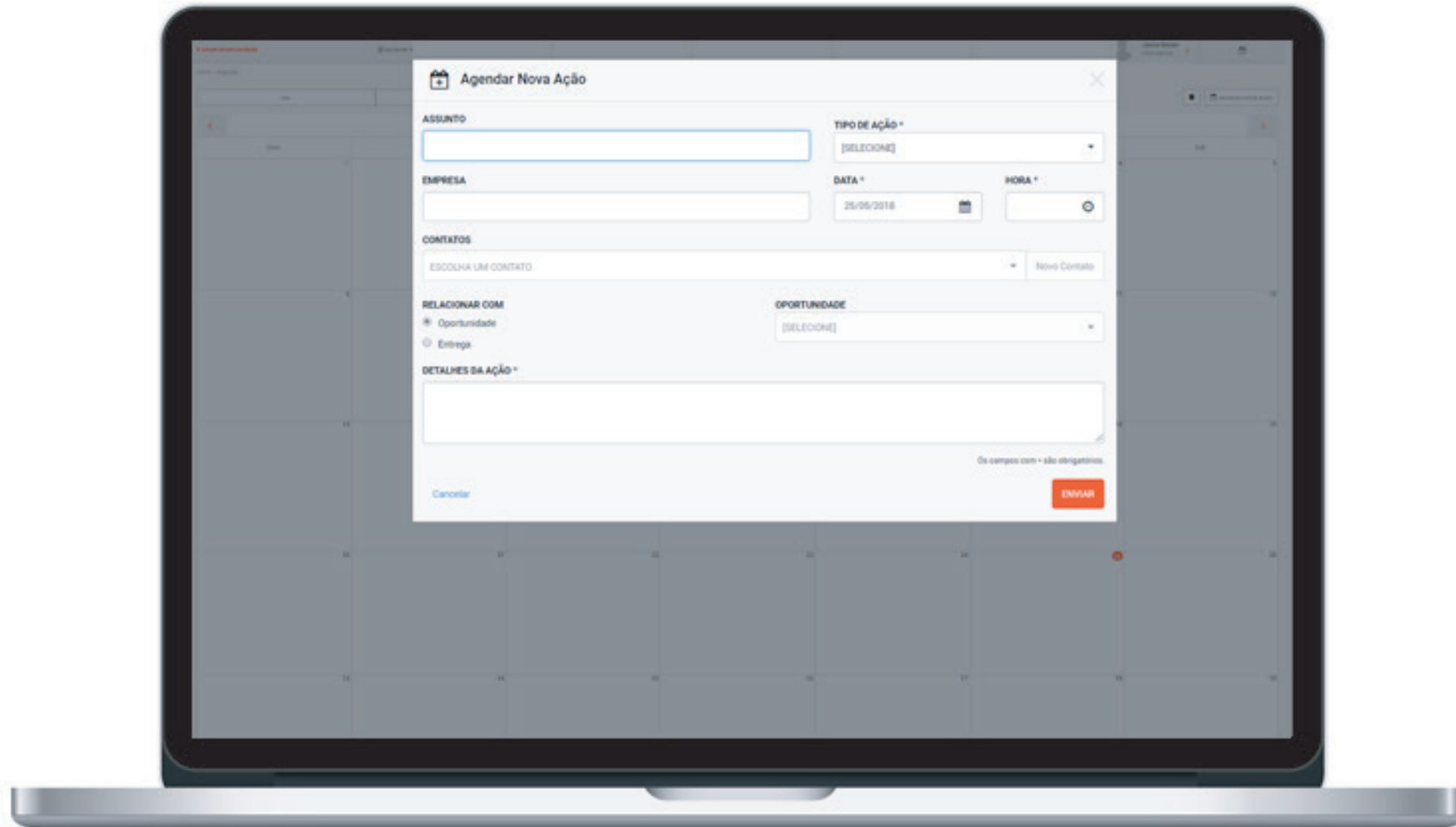
O usuário poderá fazer Check-in em locais que ele deseja formalizar a sua presença (por exemplo um hotel, um cliente ou unidade da cia).

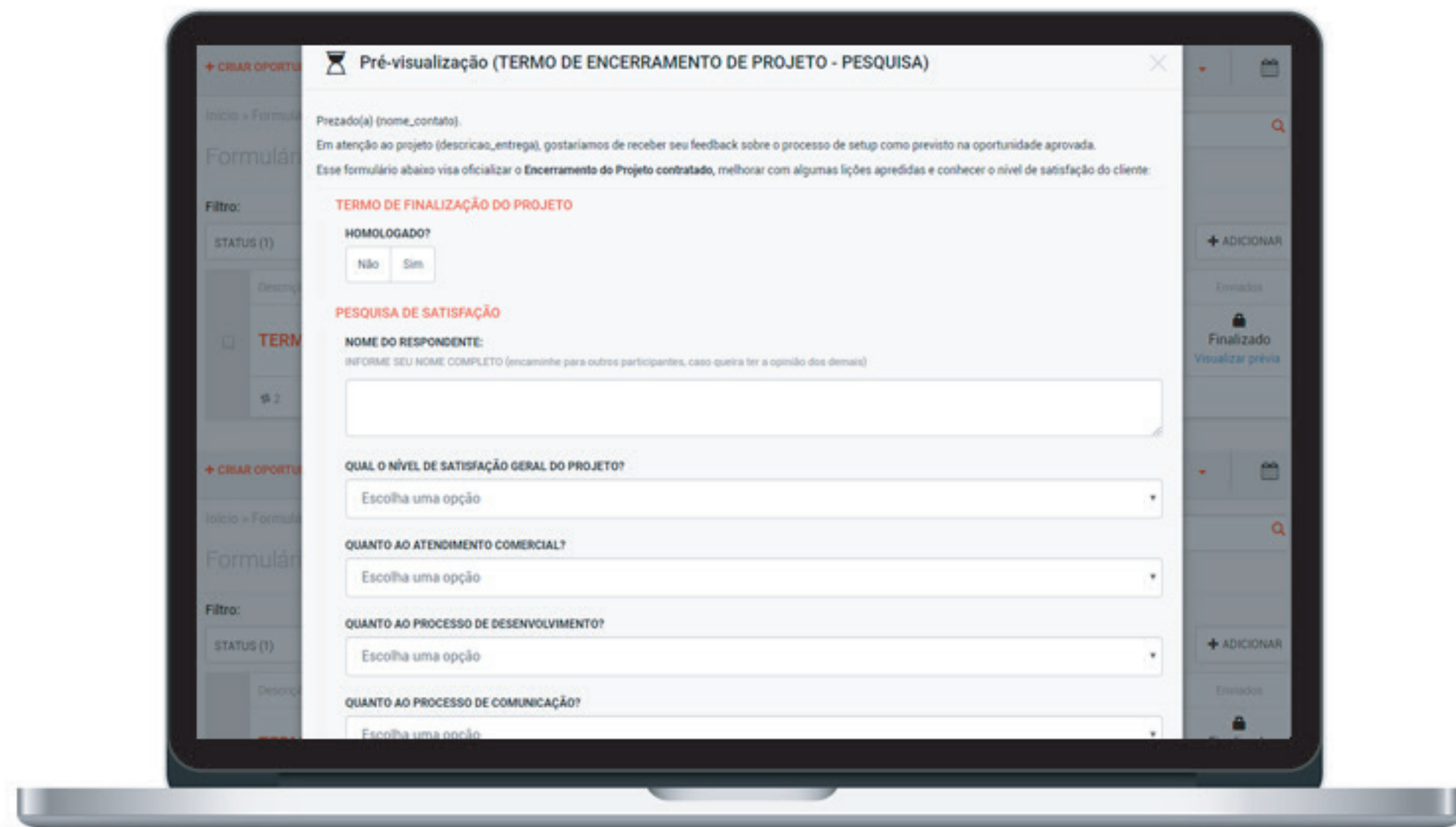
Agenda de Ações

Com o ELEVE você pode registrar ações agendadas relacionando essa agenda a um SUSPECT, OPORTUNIDADE ou ENTREGA.

A conclusão dessa agenda, gerará um registro nas movimentações de cada entidade acima listada, criando um histórico de relacionamento.

A partir do APP do ELEVE, você terá um alerta de agenda a ser cumprida, sendo possível inclusive ligar para o contato relacionado, diretamente no aparelho ou registrar o histórico da movimentação, e a mesma automaticamente ser relacionada no sistema.





Criação e Controle de Formulários

Crie estruturas de Formulários Padrões para serem aplicados na gestão do LEAD, OPORTUNIDADES ou ENTREGAS. Aplique pesquisas de satisfação, formulários de qualificação e cadastros complementares, de maneira ágil e rastreável. Ganhe tempo, organização e controle com os formulários online do ELEVE.

www.elevecrm.com.br
contato@elevecrm.com.br

